



BRIGHT MINDS THINK ALIKE

Business Development Manager / Consultant

Dit is TSH

TSH, opgericht in 2016 door Strikwerda Investments, beschikt over de middelen en de ervaring om te investeren in ambitieuze ICT- en Managed Service Provider (MSP) bedrijven. Binnen de acquisitiestrategie van TSH is de belangrijkste focus het creëren van duurzame waarde voor de lange termijn voor haar brands, maar ook voor hun klanten, werknemers en andere stakeholders. TSH koestert en stimuleert daarbij de vrijheid van ondernemen. Daarom streeft TSH naar het behoud van de Customer Intimacy en eigen identiteit van de aangesloten brands en het behalen van Operational Excellence door het gebruik van in de praktijk bewezen best practices. Op deze wijze bouwt TSH aan intrinsiek sterke brands met als doel het leidende platform-based MSP bedrijf van Europa te worden.

Speerpunt in de strategie van TSH is het bedrijfsmodel van een netwerk van bedrijven met decentraal ondernemerschap. Elk van de 15 brands die onderdeel uitmaken van TSH opereert zelfstandig en neemt haar eigen commerciële en operationele beslissingen om hun klanten zo goed mogelijk te bedienen. Het geeft de brands de commerciële slagkracht om hun groeidoelstellingen te behalen. Deze management teams (MT) van de brands worden ondersteund door een professioneel holding team om optimaal gebruik te maken van schaalgroottes.

Waarom we op zoek zijn naar jou

De TSH-holding bestaat momenteel uit 15 brands met elk hun eigen gezicht en stijl. Als toonaangevend buy & build techplatform met een omzet van circa € 200 mln. met 800 FTE werkt TSH hard om het markt leidende Nederlandse- en op termijn Europese MSP platform te worden. De afgelopen 6 maanden is TSH al verdubbeld in grootte. Om verdere groei en versteviging van de marktpositie van TSH te realiseren zijn we op zoek naar een gedreven Business Developer Manager / Consultant. Aan jou de unieke kans om in een fast-paced private equity setting een actieve bijdrage te leveren aan de verdere groei samen met gemotiveerde en deskundige collega's.

Rapportagelijnen en team

Jouw netwerk zal bestaan uit top professionals met ervaring in zowel finance, technologie, consultancy en private equity. Je werkt binnen het Business Development team bestaande uit 2 mensen en werkt proactief en intensief met het bredere TSH-holding team bestaande uit 20 man. Daarnaast zul je veel overleggen en verbeterinitiatieven starten met de MTs van de brands. In deze rol rapporteer je aan de Senior Business Development Manager en CEO/CFO.

Verantwoordelijkheden

In jouw rol als Business Development Manager / Consultant ondersteun en adviseer jij het TSH MT maar ook de TSH brands: van strategiebepaling tot besluitvorming. Je bent medeverantwoordelijk voor het gehele performance improvement proces (incl. proven playbooks). Jouw primaire focus is erop gericht de brands naar het volgende niveau te tillen:

- ✓ In eigen beheer managen en bijhouden van de verbetertrajecten bij de brands zoals pricing- en packaging trajecten en efficiency verbeteringen
- ✓ Sparringspartner voor CEO & CFO / financiële team op het gebied van ontwikkeling autonome groei en "base rate benchmarking" van de TSH bedrijven
- ✓ Opstellen en bespreken van modellen (i.e. pricing, besparingen), presentaties en (concept)documentatie met interne en externe stakeholders
- ✓ Ondersteunen van het M&A team door middel van het initiëren van adoptie van de intern gerealiseerde resultaten (EBITDA play) naar de M&A waarderingmodellen
- ✓ Verzorgen van continue input voor acquisitie- en groeistrategieën van TSH

Bezoekadres

Langeweg 21
1261 EL Blicicum

Postadres

Binnenweg 1a
1261 EK Blicicum

E info@tsh.eu
KVK 72830069

BTW NL859252516B01
Bank NL12 INGB 0674 1699 80 / INGBNL2AXXX

www.tsh.eu

Opleiding

- Een relevante afgeronde WO opleiding op gebied van economie, bedrijfskunde of vergelijkbaar

Werkervaring

- 3 tot 6 jaar werkervaring in strategie/management consultancy, private equity of venture capital

Kennis en vaardigheden

- ✓ Ondernemend, adaptief, nieuwsgierig, analytisch, volhardend, resultaatgericht en overtuigingskracht.
- ✓ Brede MS office ervaring.
- ✓ Goede taal- en schrijfvaardigheid in Nederlands en Engels.
- ✓ Je bent analytisch en procesmatig sterk.
- ✓ Je hebt strategisch denkvermogen met de capaciteiten om de vertaalslag te maken naar implementatie.
- ✓ Je weet hoofd- van bijzaken te scheiden en je weet visie om te zetten naar plannen én resultaten.
- ✓ Je bent in staat om zelfstandig performance-improvement trajecten te initiëren, door te rekenen, te plannen en te implementeren.
- ✓ Je kunt modellen (denk aan pricing, churn, groei) bouwen en data analyseren.
- ✓ Je bent toegewijd, communicatief sterk en legt een verbinding met de werknemers in de brands zodat deze na afronding van een project hiermee uit de voeten kunnen.
- ✓ Uiteenlopende belangen, stevige projecten en sterke karakters slaan je niet uit het veld.

Waarom TSH?

Bij TSH geloven we in de kracht van mensen. TSH zoekt mensen die het lef hebben om groots te denken, te leren en te experimenteren. Alleen ga je sneller, samen kom je verder. Dit vraagt om een collaboratieve en dynamische mentaliteit, maar vooral om integriteit. Jij gaat meewerken aan best practice programma's in de Nederlandse MSP sector en bouwt daarmee je strategische spieren op. En - last but not least - je hebt een passie om onze brands te helpen om van iets goeds iets geweldigs te maken. In deze rol kun je jouw stempel drukken op de brands van de toekomst!

De succesvolle MSPs van TSH

Vancis, NEH, ACTAcom, Missing Pieces, ICT Concept, OfficeGrip, The Sourcing Company, Sbit, Eshgro, Provide, Xinno, Korton en SetServices maken deel uit van deze groep. In de decentrale structuur wordt aandacht gegeven aan het delen van kennis en ervaring tussen de brands. Onze slogan is niet voor niets "Bright Minds Think Alike". Voor complexe projecten werken de brands samen. Op deze manier worden de sterke kanten van de decentrale brands gecombineerd met de schaalgrootte en veelzijdigheid van de groep. Iedereen profiteert! Dat is de kracht van samenwerking.



Wat bieden wij?

- | | | | |
|---|--|---|---|
|  | Een meer dan marktconform vast salaris incl. een variabel deel gerelateerd aan jouw performance. |  | Remote werken in combinatie met aanwezigheid op kantoor in Blaricum en bij de brands. |
|  | Telefoon, laptop, en alle andere zaken die essentieel zijn in deze moderne tijd. |  | Een goede mobiliteitsregeling: de keuze uit verschillende opties zoals een leaseauto, reizen met het OV, een cash budget of een combinatie daarvan. |
|  | Een goede pensioenregeling. |  | 25 vakantiedagen. |
|  | Flexibele werkuren. |  | Ruime opleidings- en ontwikkelingsmogelijkheden. |
|  | Collectieve zorgverzekering. |  | Ruimte voor nieuwe initiatieven en ideeën vanaf de eerste dag dat je bij ons aan het werk bent. |

Heb je interesse of heb je vragen? Neem dan gerust contact op met Robert Rietberg via info@tsh.eu met je motivatiebrief en cv. Zien we voldoende raakvlakken, dan nodigen we je graag uit voor een nadere kennismaking. Voor vragen over de sollicitatieprocedure kun je terecht bij Mirjam Pijpers, P&O Manager via telefoonnummer 06 - 43383801

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.

Deadline vacature: 15-12-2022
Z.s.m. beginnen